

**TECHNICO-COMMERCIAL SEDENTAIRE H/F
FRETIN (59) – Banlieue de LILLE**

DIMELCO, société de 16 personnes avec un Chiffre d’Affaire de 4,7M€ (2020), propose à ses clients depuis plus de 30 ans des instruments de test et de mesure à usage industriel et en assure la maintenance et l’étalonnage. Distributeur spécialisé, présent sur tout le territoire national, DIMELCO offre des solutions complètes et adaptées aux demandes de ses clients, en réalise la mise en service et dispense des formations aux utilisateurs. Le siège de DIMELCO est à Fretin dans la région Lilloise.

Dimelco recrute un Technico-commercial sédentaire (H/F) localisé au siège.

MISSIONS

Au sein du Service Commercial et sous la responsabilité du Directeur Commercial et Marketing, vos principales missions consisteront à :

- Réaliser la réception des appels Clients
- Proposer parmi nos solutions, la meilleure proposition technique en adéquation avec le besoin Clients,
- Traiter les offres de prix des demandes directes et de celles de nos commerciaux terrain,
- Assurer la relance et le suivi des offres
- Prendre en charge les relations techniques avec nos Fournisseurs

Ces tâches se font en étroite collaboration avec la force commerciale sur le terrain et les chefs de produits de nos gammes.

En cas d’absence de l’Administration Des Ventes, assurer un support administratif au traitement des commandes Clients et Fournisseurs l’envoi des offres préparée par les Technico-Commerciaux itinérants.

PROFILS

- Vous êtes titulaire d’un DUT Génie Industrielle ou d’un BTS CIRA (Process-Thermique)
- Vous êtes jeune diplômé(e) ou disposant d’une courte expérience.
- Vous avez des aptitudes commerciales et le sens de la relation avec le Client,
- Vous êtes reconnu(e) pour votre disponibilité, votre autonomie, votre sens de l’organisation, rigoureux (se) et Appliqué(e) dans les travaux que vous entreprenez,
- Vous avez la maîtrise des outils bureautiques. (Excel, Word, Internet...),
- Vous possédez un niveau d’anglais permettant de le lire et de l’écrire correctement,
- Une première expérience de support technico-commercial dans la vente en B to B de produit serait un plus

Poste en CDI à pourvoir immédiatement

Contact : Emmanuel ORFILA

emmanuel.orfila@dimelco.com

Site web : www.dimelco.com