



Chargé(e) d'Affaires Grands Comptes Export (H/F)

Radiall propose un poste de Chargé(e) d'Affaires Grands Comptes Export (H/F), situé au 25 rue Madeleine Vionnet, à Aubervilliers (93).

Mission :

Vous serez responsable de la tactique commerciale à mettre en œuvre sur sa zone afin d'assurer la progression du chiffre d'affaires. Suivant les zones, vous serez amené(e) à suivre les clients en direct ou via des partenaires : agents/distributeurs.

Vous identifierez les besoins existants et futurs des clients, les projets, ou toutes nouvelles opportunités. Vous proposerez des solutions techniques pour y répondre. Si nécessaire vous vous appuyerez sur nos bureaux d'études pour offrir de nouvelles solutions spécifiques.

Vous élaborerez des propositions techniques et commerciales, négocierez les contrats et vous vous assurerez de la bonne gestion de ses comptes.

Vous serez responsable du suivi de ses affaires, du premier contact avec le client à la livraison des produits et au paiement.

Vous serez secondé(e) dans ces tâches par plusieurs gestionnaires qui assurent le suivi quotidien des offres commerciales et commandes.

Profil recherché :

Double formation technique mécanique / commerciale, une expérience sur un poste de Key Account Manager est souhaitée.

Manager des clients grands comptes et un réseau de distributeurs et d'agents à l'étranger.

Travail en équipe.

Compréhension de l'environnement technique des clients et de leurs projets / produits.

Très bonne maîtrise orale/écrite d'une ou plusieurs langues étrangères (anglais impératif).

Bonne connaissance de la relation B to B dans l'industrie et du commerce international.

Aptitude à évoluer au sein de cultures différentes.

Autonomie, relationnel, résistance au stress, mobile.

Capacité à négocier dans des conditions et environnements différents.

Curieux/se, « dénicheur » d'affaires nouvelles, réactif/ve.

Pour postuler, envoyez vos candidatures à recrut@radiall.com

Our Most Important Connection is with You.™