

## CIF recrute un Technico-Commercial H/F

Date de début : **immédiat**

Type de contrat : **CDI**

CIF (78-Buc) est fabricant et distributeur d'équipements et produits pour la fabrication de cartes électroniques.

Ces équipements sont destinés au monde de l'électronique tous secteurs confondus (industrie, éducation, formation) qui doivent réaliser leurs prototypes ou petites séries.

Notre gamme complète permet de fournir des laboratoires clef en main.

La clientèle de CIF est située en France et également à l'International.

CIF recherche un Technico-commercial H/F pour la France pour développer les ventes directes pour le secteur sous votre responsabilité.

### Missions principales

Au sein d'une entreprise dynamique, vous serez en charge,

- De développer les ventes directes pour le secteur sous votre responsabilité.
- D'organiser la prospection et effectuer les démonstrations
- De valider les spécifications techniques des besoins du client
- De préparer les offres commerciales
- D'organiser et gérer les offres promotionnelles
- De mettre à jour la base de données prospect/client
- D'effectuer de la veille concurrentielle et technique

### Profil

- Expérience souhaitée dans l'industrie de 3 à 5 ans
- Appétence pour l'industrie électronique / électro-technique
- Mobilité France et ponctuellement International
- Bonne maîtrise rédactionnelle
- Aisance relationnelle et bonne présentation auprès de la clientèle
- Capacité d'autonomie et d'organisation personnelle
- Maîtrise du français et de l'anglais, oral et écrit

### Détail

- Lieu de travail : 78530 Buc (siège société) et secteur confié
- Type de contrat : CDI
- Salaire indicatif : suivant expérience, fixe + incentive
- Véhicule : voiture de service
- Langue : Maîtrise du français et de l'anglais, oral et écrit
- Effectif de l'entreprise : 10 personnes

### Contact

Envoyez C.V. et lettre de motivation à [adm@cif.fr](mailto:adm@cif.fr)