



Directeur des Ventes France (H/F)

Explorons notre univers

Nous sommes une communauté, de près de 3 500 collaborateurs, riche de sa diversité et forte de son esprit d'équipe, qui s'épanouit dans l'ouverture aux autres. Nous ne fabriquons pas seulement des produits : nous avons aussi un impact fort. Nous prenons des risques et repoussons nos limites pour inventer des solutions d'interconnexion qui simplifient la vie de ceux qui innovent. Par nos activités, nous facilitons les communications, nous favorisons l'invention de mobilités durables et rendons possible la création d'environnements sûrs. A Radiall, nous avons fait un choix : celui de nous engager dans l'innovation positive, pour un monde que nous rêvons meilleur, et c'est ensemble que nous construisons une chaîne de transformation positive.

Découvrez vos responsabilités

Votre rôle sera d'élaborer un plan d'action commercial en accord avec la stratégie Groupe sur sa zone, et s'assurer de sa déclinaison sur le terrain. Vous serez rattaché(e) directement au VP Sales EMEA.

A ce titre, vos missions principales seront :

- Manager, animer et coordonner une équipe, en s'assurant de la gestion stratégique de l'équipe, dans une vision de développement sur le long terme.
- Fixer les objectifs de vente pour l'équipe et s'assurer de l'atteinte des objectifs commerciaux pour la région France
- Etre l'interface avec les interlocuteurs internationaux pour le développement de nos produits
- Définir la stratégie et le plan commercial à 5 ans pour la région France
- Analyser les écarts et établir un plan d'action adapté si nécessaire
- Suivre le budget personnel (coût du réseau de vente, frais commerciaux, etc)

Misons sur vos atouts

Titulaire d'une formation technique et commerciale d'un niveau BAC +5, vous avez une expérience minimum de 10 ans sur un poste similaire, et une expérience confirmée de gestion d'équipe de vente, idéalement dans l'industrie électronique.

Vous possédez une expérience solide en business development et vente, ainsi qu'une connaissance approfondie de ces processus. Vous savez développer et gérer des projets visés au change management.

A l'écoute, vous savez faire preuve d'intelligence émotionnelle, vous permettant de vous adapter à vos interlocuteurs, pour communiquer aussi bien au niveau exécutif qu'au niveau opérationnel.

La maîtrise courante de l'anglais (niveau C1 du CERCL) est impérative.

Ce poste est ouvert aux personnes en situation de handicap, qu'il soit visible ou invisible. Radiall s'engage pour l'égalité des chances avec une politique active en faveur de leur recrutement et de leur intégration.

Rejoignez Radiall et contribuons ensemble à construire l'industrie du futur.

Merci d'envoyer vos candidatures par mail à l'adresse suivante : margaux.mercurin@radiall.com